Partner Success Stories

Branchenführende Cybersicherheitslösungen und umfassender Schutz für Kunden.

Sarah Hubinger,
Prokuristin / COO

Tom's IT
Enterprise Solutions GmbH

www.toms-it.at

Als renommiertes IT-Unternehmen ist es unsere erklärte Mission, Unternehmen den maximalen Schutz im Bereich IT-Sicherheit zu bieten.

Partner Level: Advocate Partner

Hallo Sarah, warum habt ihr euch für Fortinet als Anbieter von Cybersicherheitslösungen entschieden und wie helfen euch Fortinet-Lösungen, eure Kunden zu schützen?

Martin Wieser
Channel Account Manager, Fortinet

Hallo Martin, wir haben uns für Fortinet entschieden, da Fortinet als ein führender Anbieter von Cybersicherheitslösungen bekannt ist und ein breites Spektrum an Lösungen anbietet. Fortinet Lösungen helfen uns, unsere Kunden umfassend vor verschiedenen Bedrohungen zu schützen. Indem wir Fortinet Produkte wie Firewalls, Bedrohungserkennungssysteme und VPN-Lösungen einsetzen, können wir eine effektive Netzwerksicherheitsstrategie implementieren. Die kontinuierliche Überwachung und Analyse des Netzwerks ermöglicht es uns, potenzielle Bedrohungen in Echtzeit zu erkennen und zu beheben.

Sarah Hubinger
Prokuristin / COO, Tom's IT Enterprise Solutions GmbH

Danke für eure Entscheidung für Fortinet. Wie trägt die Zusammenarbeit mit Fortinet zu eurem Erfolg bei?

Die Zusammenarbeit mit euch trägt wesentlich zu unserem Erfolg bei, da wir durch eure innovativen Technologien und Sicherheitslösungen in der Lage sind, unseren Kunden eine umfassende Netzwerksicherheitsstrategie zu bieten.

Welchen Einfluss hatte das ENGAGE Partnerprogramm auf euer Tagesgeschäft?

Eine gute Frage. Durch das ENGAGE Partnerprogramm haben wir mehr Fachwissen erlangt und sind in der Lage, unseren Kunden eine noch bessere Unterstützung und Expertise im Bereich Netzwerksicherheit zu bieten. Dies ermöglicht es uns, schnell und effektiv auf die Sicherheitsbedürfnisse unserer Kunden einzugehen.

Genau, die Netzwerksicherheit wird immer wichtiger. Warum habt ihr euch bei euren Kunden für Fortinet Fabric Solution (MESH-Architekturansatz) entschieden?

Da gibt es 3 Hauptgründe: Einfache Bereitstellung von vielseitigen Security-Services. Kostenvorteil durch Konsolidierung. Hoher Level an Security durch breites Portfolio möglich.

Wie haben unsere Marketing-Tools und -Kampagnen euch geholfen, eine Pipeline zu generieren und neue Kunden zu gewinnen?

Durch Marketingkampagnen, wie z.B. das bevorstehende Business Breakfast, können wir neue Kunden gewinnen, indem das Bewusstsein für unsere Lösungen und Dienstleistungen gesteigert wird.

Sprechen wir über Expertise. Warum ist die NSE-Zertifizierung für das Wachstum und die Entwicklung eures Unternehmens wichtig?

Die NSE-Zertifizierung von Fortinet ist wichtig für das Wachstum und die Entwicklung unseres Unternehmens, da sie uns die nötigen Fähigkeiten und Kenntnisse vermittelt, um fortschrittliche Sicherheitslösungen von Fortinet zu implementieren und zu warten. Die Zertifizierung ermöglicht es uns auch, unser Fachwissen im Bereich der Netzwerksicherheit zu erweitern und unsere Kunden mit umfassenden und zuverlässigen Sicherheitslösungen zu unterstützen.
Darüber hinaus stärkt die NSE-Zertifizierung unser Image als vertrauenswürdiger und kompetenter Partner im Bereich der Netzwerksicherheit.

Wie würdet ihr eure Partnerschaft mit Fortinet beschreiben und was sind eure zukünftigen Entwicklungspläne?

Wir schätzen die branchenführenden Sicherheitslösungen von Fortinet sowie die Unterstützung und Schulung für unsere Mitarbeiter. Unsere zukünftigen Entwicklungspläne umfassen eine engere Zusammenarbeit mit Fortinet, um unser Fachwissen und unsere Kompetenz im Bereich der Netzwerksicherheit weiter auszubauen und unseren Kunden eine noch bessere Unterstützung zu bieten.
Wir planen auch, unsere Zertifizierungen weiter zu erhöhen, um unsere Fähigkeiten und unser Know-how zu erweitern.

Das klingt nach einem tollen Plan. Wir unterstützen euch gerne dabei. Vielen Dank für das großartige Feedback!

FORTINET

www.fortinet.com

Copyright © 2023 Fortinet, Inc. All rights reserved. Fortinet®, FortiGate®, FortiCare® and FortiGuard®, and certain other marks are registered trademarks of Fortinet, Inc., and other Fortinet names herein may also be registered and/or common law trademarks of Fortinet. All other product or company names may be trademarks of their respective owners. Performance and other metrics contained herein were attained in internal lab tests under ideal conditions, and actual performance and other results may vary. Network variables, different network environments and other conditions may affect performance results. Nothing herein represents any binding commitment by Fortinet, and Fortinet disclaims all warranties, whether express or implied, except to the extent Fortinet enters a binding written contract, signed by Fortinet's General Counsel, with a purchaser that expressly warrants that the identified product will perform according to certain expressly-identified performance metrics and, in such event, only the specific performance metrics expressly identified in such binding written contract shall be binding on Fortinet. For absolute clarity, any such warranty will be limited to performance in the same ideal conditions as in Fortinet's internal lab tests. Fortinet disclaims in full any covenants, representations, and guarantees pursuant hereto, whether express or implied. Fortinet reserves the right to change, modify, transfer, or otherwise revise this publication without notice, and the most current version of the publication shall be applicable.

August 9, 2023 11:04 AM
2244703-0-1-DE